

Leiter Vertrieb (m/w/d)

Standort: Naumburg

Vollzeit (Montag bis Freitag)

Ihr Profil:

- ✓ erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder adäquate kfm. Berufsausbildung mit entsprechender Weiterbildung und Praxiserfahrung
- ✓ mindestens zweijährige Berufserfahrung
- ✓ Hohe Kundenorientierung
- ✓ Engagement und Verfügbarkeit
- ✓ Eigenständiges Arbeiten und Verantwortung
- ✓ Sicherer Umgang mit MS Office Produkten
- ✓ Erfahrung in der Sicherheitsbranche (wünschenswert)

Ihre Aufgaben

- ✓ Kundengewinnung und Akquise
- ✓ Pflege langfristiger Kundenbeziehungen und Aufrechterhaltung einer angemessenen Verkaufspolitik in Deutschland
- ✓ Betreuen von Bestandskunden
- ✓ Beratung und Vermarktung von Sicherheitsdienstleistungen
- ✓ Verhandlungs- und Abschlussicherheit
- ✓ Bearbeitung von Ausschreibungen
- ✓ Erstellung von kundenspezifischen Angeboten
- ✓ Organisation und Kontrolle der operativen Prozesse im Bereich
- ✓ Intensive Marktbeobachtung, inklusive Wettbewerbsanalyse und Erfassung von Kundenbedürfnissen

Das bieten wir:

- ✓ Festanstellung mit attraktiven Festgehalt
- ✓ Neutraler Firmen-PKW auch zur Privatnutzung
- ✓ Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit
- ✓ Dynamik eines erfolgreichen Unternehmens mit einer angenehmen und gleichzeitig professionellen Arbeitsatmosphäre
- ✓ Hohes Maß an Eigenverantwortung und Handlungsfreiheit
- ✓ Unbefristetes Arbeitsverhältnis

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen richten Sie an:

BRU Security GmbH
Lindenring 21-24
06618 Naumburg

oder personal@bru-security.de

